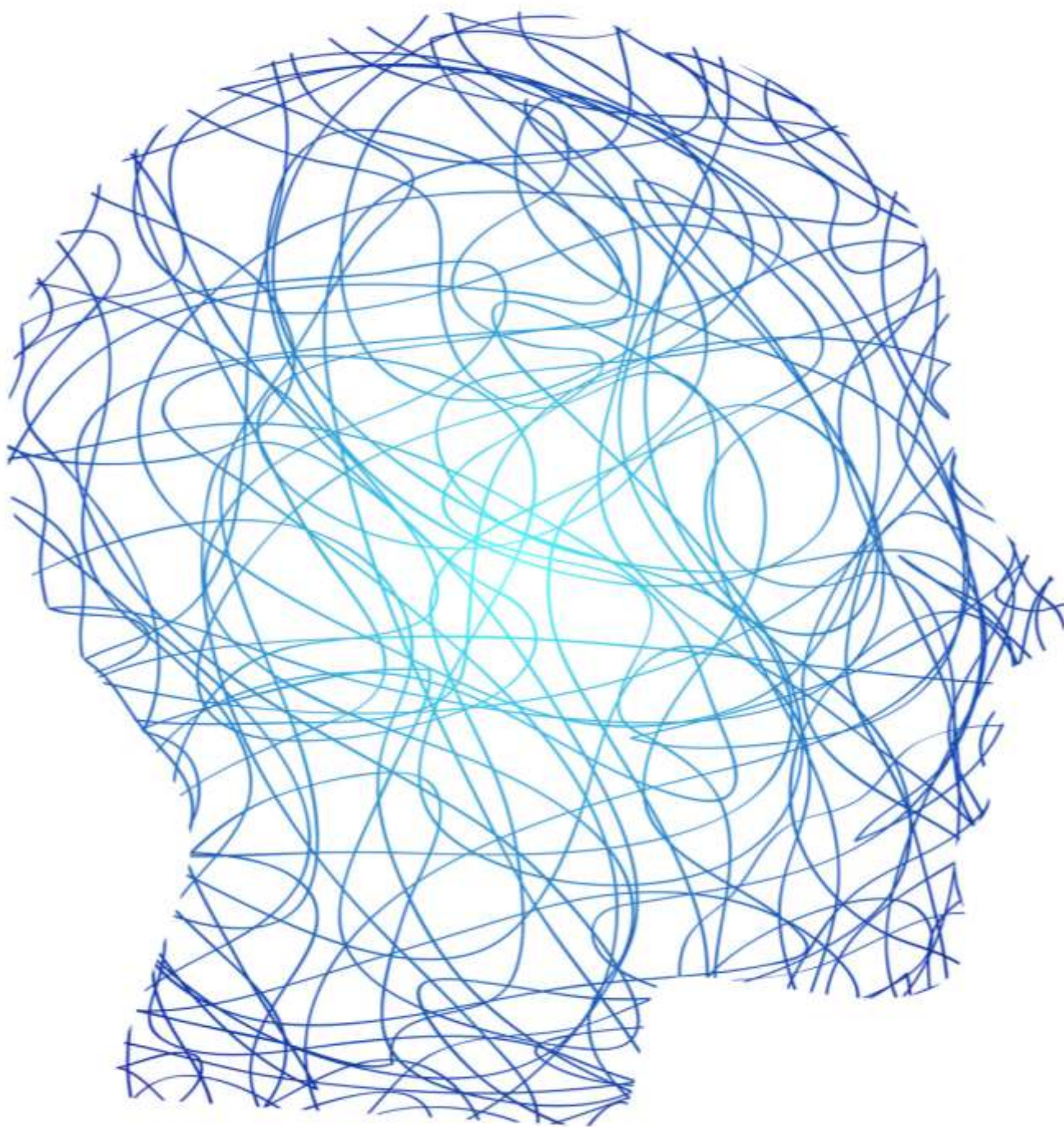


EXECUTIVE EDUCATION EN GESTIÓN CLÍNICA (ONLINE)

2ª Edición [2015-2016]



- 01** MPG, School of Health
- 02** Introducción
- 03** ¿Por qué elegir el máster?
- 04** ¿A quién va dirigido?
- 05** Objetivos
- 06** Datos informativos
- 07** Programa
- 08** Metodología
- 09** Cronograma
- 10** Horario
- 11** Espacio formativo
- 12** Equipo docente
- 13** Admisión y matrícula

1. MEDICAL PRACTICE GROUP

Medical Practice Group nació en el año 1994 con el principal objetivo de poner al alcance de los profesionales del Sector Salud programas de formación adaptados a las exigencias y peculiaridades del ámbito sanitario. Durante sus cerca de 20 años de experiencia, ha trabajado estrechamente con la industria farmacéutica, biotecnológica y de productos sanitarios en el diseño y puesta en marcha tanto de programas de formación *in company* como de actividades docentes dirigidas a los profesionales sanitarios.

Tras la puesta en marcha en 1998 de la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias del Sistema Nacional de Salud, Medical Practice Group adaptó toda su oferta formativa a los requisitos cuantitativos y cualitativos establecidos por este organismo para obtener la acreditación de sus cursos e itinerarios formativos que integran sus másteres.

Los programas formativos de MPG están constituidos por una metodología propia y orientada a la práctica, basada en una actitud innovadora con la incorporación de las nuevas tecnologías al servicio de la pedagogía, tanto en simulación médica como en tecnologías de *e-learning*.

MPG ofrece al alumno un profesorado altamente cualificado y experto del más alto nivel, no solo por su perfil académico, sino por su experiencia y competencia en el sector salud. La mayoría de ellos se encuentran en ejercicio activo, garantizando así una formación orientada a las necesidades actuales del alumnado.

La escuela dispone de dos centros en Madrid, *training center* en Pozuelo de Alarcón, con los últimos adelantos en simulación y el centro Open Talk ubicado en Argüelles, un espacio dedicado al *networking* de los profesionales de la salud y a la innovación de más alto nivel.



2. INTRODUCCIÓN

Todas las personas necesitan atención sanitaria a lo largo de su vida, y esa atención cuesta dinero. Los costes de la atención sanitaria han crecido a lo largo del tiempo en función de la mayor complejidad de los servicios y las tecnologías ofrecidas. En consecuencia, el uso eficiente de los recursos destinados a la atención sanitaria es una prioridad en todas las sociedades, sea cual sea su grado de desarrollo económico y el momento del ciclo (expansión, estabilidad, recesión) en que se encuentren.

La Gestión Clínica es un modelo de atención sanitaria que busca lograr la mayor calidad y los mejores resultados (en servicios, satisfacción y salud) al menor coste posible. Para ello, descentraliza las decisiones de gestión en áreas o unidades clínicas con capacidad adecuada para responder de forma óptima a las necesidades de los pacientes. La Gestión Clínica suma los conocimientos y habilidades de la clínica con los de la gestión sanitaria.

En España, las comunidades autónomas y el Ministerio de Sanidad, quieren potenciar la Gestión Clínica, en colaboración con las organizaciones de profesionales sanitarios, para seguir mejorando la calidad y la eficiencia del Sistema Nacional de Salud. También en Suecia y en otros países europeos la Gestión Clínica ha sido adoptada como modelo de gestión más apropiado.

El Executive Education en Gestión Clínica online ofrece una formación dinámica orientada a la implantación y mejora de la Gestión Clínica en los servicios de salud.



3. ¿POR QUÉ ELEGIR EL MÁSTER?

- Posicionarse en el mercado laboral con importante ventaja competitiva
- La obtención de créditos de formación continuada solicitada la acreditación al SNS para todas las bolsas de trabajo y convocatorias públicas de empleo.
- Progresiva demanda y reconocimiento en Centros Públicos y Privados de profesionales con este perfil concreto.
- La posesión de una Formación acreditada de 500 horas lectivas que acredita conocimientos y competencias propias en este campo.
- La actualización de conocimientos y la formación académica acreditada para aquellos profesionales que ya trabajan en gestión clínica.
- Participar en un programa formativo flexible y práctico, incluyendo el aprendizaje de estrategias prácticas, técnicas y sesiones de simulación. (sesiones presenciales vía streaming en caso de que fuera necesario)

4. ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO A?

- Médicos interesados en el área de la Gestión Clínica.

5. OBJETIVOS

- El alumno al final del programa formativo sabrá aplicar un Modelo de Gestión Clínica en una Institución Sanitaria.
- Los participantes adquirirán conocimientos sobre gestión de recursos económicos, gestión de recursos humanos, sistemas de información y medición de procesos y resultados, y sobre el diseño de un plan de empresa y de mapas de proceso.
- Los alumnos desarrollarán habilidades en la negociación y gestión de un contrato de gestión clínica, en la comunicación interna y externa, en el análisis de situaciones y en la evaluación.

6. DATOS INFORMATIVOS

• Dirigido a: Médicos interesados en el área de la Gestión Clínica.
Modalidad: Online
Titulación: Máster Executive de MPG. Créditos de formación continuada. Solicitada acreditación al SNS
Duración: 500 h. totales. (420 h. online.+ 80 h. trabajo final)
Fechas: Del 5 de Octubre de 2015 al 16 de junio de 2016
Precio: 1.500€ (Consultar descuentos y formas de pago)

Titulo no oficial y enseñanza no reglada.

7. PROGRAMA

- I. Introducción, conceptos generales y entorno**
- II. Medición del proceso asistencial y los resultados**
- III. Análisis de procesos**
- IV. Costes de los procesos. Presupuesto Clínico**
- V. Dirección de personas**
- VI. Planificación de la gestión Clínica**
- VII. Desarrollando la gestión clínica**
- VIII. Comunicación interna**
- IX. Evaluando funcionamiento y resultados**
- X. Revisión de casos de gestión clínica**



8. METODOLOGÍA

Programa de Formación Online, que facilitará la adquisición de conocimientos y habilidades a distancia con metodología e-Learning.

En el Aula Virtual se desarrollará:



- El trabajo programado, continuado y supervisado de los participantes con los materiales didácticos.
- La autoevaluación continua con feed-back sobre la consecución de los objetivos.
- La realización de actividades docentes individuales tuteladas por profesorado experto.
- Dinamización por asesores pedagógicos expertos en e-learning.
- Discusión de temas en los foros de debate, resolución de casos prácticos, búsqueda de fuentes de información en la Red, buscadores, webs de referencia lo que permitirá compartir experiencias y generar nuevo conocimiento.

9. CRONOGRAMA

INICIO: 5 Octubre 2015

CLAUSURA: 16 Junio 2016

JORNADAS PRESENCIALES
Inauguración 5 octubre 2015
Trabajo fin de Máster y Clausura 16 junio 2016

Estas fechas son provisionales y están sujetas a posibles cambios

10. HORARIO

Jornadas de viernes de 16.00h a 21.00h y sábado de 9.00h a 14.00h

11. ESPACIO FORMATIVO

MPG cuenta con dos instalaciones:

- Training Center: C/ Tubo 6-8, Húmera (Pozuelo de Alarcón)
- Open Talk: C/ Francisco Ricci 11, Madrid

12.EQUIPO DOCENTE



D. Ramón Gálvez

DIRECTOR DEL MÁSTER

Neurólogo y Exdirector Coordinador del Grupo de Estudios y Análisis de la Consejería de Sanidad de Castilla la Mancha.

DOCENTES

- **D. Fernando Lamata**

Asesor de la Comisión Europea sobre nuevas fórmulas eficientes de Inversión Sanitaria.

- **D. Antonio M^a Sáez**

Consejero de Sanidad de Castilla y León.

- **Dña. Marta Aguilera**

Médico de Familia. Experta en Atención Primaria. Presidenta de la Asociación Española de Directivos de Atención Primaria.

- **Dña. María Fé Bravo**

Psiquiatra. Jefe de Servicio de Psiquiatría del Hospital La Paz de la Comunidad de Madrid.

- **Dña. Alicia Delgado**

Psicóloga. Experta en administración sanitaria.

- **D. Amadeo Delgado**

Experto en sistemas de información hospitalaria.

- **D. Agustín Gómez**

Unidad de Investigación. Hospital Doce de Octubre. Madrid.

- **D. Juan Pablo Martínez**

Experto en Recursos Humanos.

- **D. Manuel Oñorbe**

Epidemiólogo. Experto en Salud Pública. Comunidad de Madrid.

- **D. Rafael Peñalver**

Inspector Médico. Experto en Dirección de Políticas y Servicios de Salud.

- **D. José María Pinto**

Radiólogo. Jefe de Servicio de Radiología del Hospital Virgen de la Salud de Toledo.

- **D. Javier Sánchez**

Experto en Bioética.

- **D. Jesús Martino**

Anestesista. Experto en Gestión de Hospitales.

- **D. Serapio Severiano**

Jefe de Servicio de Información Sanitaria. Comunidad de Madrid.

- **Dr. José María Sevilla**

Radiólogo. Jefe de Servicio de Imagen del Hospital Universitario de Guadalajara.

- **Dra. Guadalupe Olievera i**

Dirección Técnica de Procesos y Calidad.

- **Dr. Pedro Ruiz**

Experto en Gestión de Calidad Hospitalaria.

- **Dra. Carmen Duque**

Profesora Universitaria de Enfermería.

13.ADMISIÓN DE ALUMNOS

- **Preinscripción**

Los interesados deberán formalizar la preinscripción a través de la página web de Medical Practice Group www.mpg.es o de nuestra secretaría técnica. [cursos@mpg.es](mailto: cursos@mpg.es) o llamando al teléfono 91 51887 73.

- **Matriculación**

Medical Practice Group comunicará a los interesados, su admisión en el curso, indicándoles la fecha límite para abonar la matrícula.

El importe total del Executive Education en Gestión Clínica de 1.500 euros, que pueden ser abonados de las siguientes formas:

1) **Pago en tres plazos: 1.500 €** ¡Sin intereses!

- 1er plazo. Pago matrícula: Se abonará la matrícula en concepto de reserva de plaza. 250 €
- 2º plazo. Antes de comenzar el máster debe estar abonado el 60% del importe total del mismo.
- 3er plazo: El importe restante se abonará un mes después de la fecha de comienzo del máster.

2) **Pronto pago: 1.400 €** ¡Descuento por pronto pago!

El importe se abonará en un único pago antes de comenzar el mismo.

3) **Pago fraccionado:**

Matrícula de 250€ antes de comenzar el máster y 9 mensualidades de 220 €. La primera mensualidad se abonará en el mes de comienzo del máster y el resto de mensualidades en meses consecutivos.

Los alumnos que se acojan a esta modalidad de pago abonarán la matrícula por transferencia o TPV y el resto de los pagos se harán obligatoriamente a través de domiciliación bancaria.

Para conocer las ventajas por pronto pago póngase en contacto con la secretaría de MPG. Training Center de Medical Practice Group. C/Tubo, nº 6-8. 28223. Húmera, Pozuelo de Alarcón. Madrid. Tel. 91 518 87 73.

